



STILC

STILC, 2 ter rue Marcel Paul, ZI Dumès, 33210 Langon - France
Tel. : +33(0)5 56 63 51 42 - Fax : +33(0)5 56 63 84 62 - infos@stilc.com - www.stilc.com

Nous recherchons un **COMMERCIAL OBJETS et TEXTILES PUBLICITAIRES** (H/F) pour nous accompagner dans notre développement.

Type de poste : Temps plein / CDI

Expérience : 3 à 5 ans

Niveau d'étude : DUT, BTS, Bac+2

Niveau de poste : Confirmé / Senior

Depuis près de 10 ans, l'équipe de STILC conçoit et commercialise des objets et textiles publicitaires ainsi que des cadeaux d'affaires pour les TPE, PME/PMI, et grands comptes de la région Aquitaine.

Nous proposons un choix illimité d'objets en provenance d'une centaine de fournisseurs. Notre expérience et notre réseau nous permettent de proposer de la fabrication sur mesure en intégrant toutes les étapes du projet. (de la simple idée à la livraison).

Nous avons su fidéliser nos clients par notre professionnalisme, la richesse de notre offre, l'innovation et la qualité de nos productions.

Nous vous proposons de rejoindre une petite entreprise à taille humaine, dans laquelle vous pourrez réaliser vos objectifs professionnels. Vous bénéficierez d'une réelle autonomie et vous vous appuyerez sur une équipe sédentaire pour mener à bien la réalisation des projets.

Plus d'informations rendez-vous sur www.stilc.com

DESCRIPTION DU POSTE :

- Prospector et développer de nouveaux clients auprès de PME/PMI et Grands Comptes de **Bordeaux et sa région**. Prise de rendez-vous avec les clients et prospects, présentation des produits, analyse des besoins et conseil auprès de la clientèle.
- Gestion et Suivi commercial des dossiers.
- Assurer un reporting régulier de l'activité et du CA prévisionnel.

PROFIL RECHERCHE :

Nous recherchons un homme ou une femme motivé(e) et dynamique avec une expérience significative de la vente aux entreprises.

Autonome et organisé(e), doté(e) d'une forte ambition, vous avez de réelles qualités relationnelles. Votre sens de l'écoute, associé à vos capacités d'analyse et de synthèse vous permet de nouer des relations pérennes avec vos interlocuteurs.

- La connaissance du secteur de la communication et/ou des cadeaux d'affaires et objets publicitaires est fortement recommandée.
- BAC +2 avec une expérience de 3 à 5 ans dans un poste similaire.
- Un excellent sens relationnel et commercial.
- Autonomie, rigueur et dynamisme.
- Des bases en anglais et maîtrise des outils bureautique et Internet.

Le candidat devra avoir une approche créative et être force de proposition pour répondre aux besoins de nos clients.

L'apport d'un portefeuille client serait un atout supplémentaire.

REMUNERATION :

Fixe: 21 000 Euros/an + commission sur marge brute + véhicule société + tel portable